

5

VUOTTA

**MUUTOSTEN LUOMISTA**



Tiesitkö, että Amway on maksanut liikkeenharjoittajilleen enemmän suoritusbonuksia kuin mikään muu suoramyynti-yritys maailmassa?

Se on hyvän johtamisen tulos, ja juuri siihen Rich DeVos ja Jay Van Andel pyrkivätkin perustaessaan Amwayn yli 50 vuotta sitten. Ystävykset halusivat luoda liiketoiminnan, joka olisi helppo aloittaa, jonka tuotteita olisi helppo myydä ja jota olisi helppo kehittää.

## – LIIKETOIMINTAMAHDOLLISUUS KAIKILLE

Fakta **47**

Amwayn liiketoimintamahdollisuus antaa ihmisille kaikkialla maailmassa mahdollisuuden muuttaa elämäänsä haluamallaan tavalla ja siirtää jotain arvokasta omille lapsilleen.

Itsenäinen Amway-liiketoiminta auttaa joka päivä miljoonia ihmisiä toteuttamaan unelmiaan. Jotkut liikkeenharjoittajat tienaaavat lisätuloja myymällä ainutlaatuisia Amway-tuotteita. Toiset taas kasvattavat ansaintamahdollisuuksiaan auttamalla muita aloittamaan oman Amway-liiketoiminnan – aivan kuten Rich ja Jaykin auttoivat ensimmäisiä liikkeenharjoittajia.

"Tähän liiketoimintaan voi osallistua koko perhe joko kokopäiväisesti tai osa-aikaisesti", kertoo Amwayn puheenjohtaja Steve Van Andel. "Amwayn liiketoimintamahdollisuuden puitteissa voit kehittää liiketoimintaasi niin paljon kuin haluat."

"Johtajuus tarkoittaa sitä, että Amway-liiketoiminta toimii kaikissa kulttuureissa ja kaikilla taloudellisilla tasoilla", sanoo Amwayn toimitusjohtaja Doug DeVos. "Ihmiset kaikkialla maailmassa etsivät juuri sitä, mitä me voimme tarjota."

### Kaikkien mahdollisuus

Amwayn toinen perustaja Rich DeVos on kuvaillut Amwayn liiketoimintamahdollisuutta seuraavasti: "Perusajatuksena on, että tuloksia saavutetaan auttamalla toisia. Tämä liiketoimintamahdollisuus voi auttaa kaikkia menestymään. Kerro muille, että uskot heihin ja heidän kykyihinsä, sillä kun he menestyvät, sinäkin menestyt."

Lisäksi hän on sanonut: "Kaikki on mahdollista, jos on valmis panostamaan."

1959

1969

1979

1989

1999

2009

